



BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER IT

Functie

Als Business Development Manager ben je verantwoordelijk voor de verkoop van onze diensten en volg je de uitvoering van de opdrachten bij de klanten op. In een eerste fase zal je voornamelijk instaan voor de prospectie en de opbouw van een eigen klantenportefeuille in jouw regio.

Naarmate de klantenportefeuille groeit, zal de opvolging van personeel, projecten en opdrachten ook tot je takenpakket gaan behoren. Hierbij zal je worden bijgestaan door collega's die instaan voor de personeelsplanning, HR, preventiebeleid,...

Profiel

- ⤿ Je hebt een Bachelorsdiploma met min. 3 jaar sales ervaring
- ⤿ Ervaring in een dienstverlenende sector zoals outsourcing, werving en selectie of detachering is een pluspunt alsook ervaring met technische medewerkers.
- ⤿ Je bent een sales-gedreven doorzetter, het ontbreekt je niet aan zin voor initiatief en je hands-on mentaliteit is een uitgesproken sterkte.
- ⤿ Je beschikt over de nodige management skills en leidinggevende vaardigheden die van pas komen om je medewerkers te motiveren. Je bent een echte entrepreneur die samen met je team een eigen filiaal succesvol uitbouwt.
- ⤿ Je bent minimum tweetalig, bijvoorbeeld Nederlands aangevuld met een goede kennis van het Frans of Engels, dit met het oog op een vlotte interne communicatie binnen ons bedrijf.

Aanbod

- ⤿ Een uitdagende en aantrekkelijke functie in een sterk groeiende organisatie;
- ⤿ Een competitief salaris aangevuld met bedrijfswagen en een brede waaier aan extralegale voordelen
- ⤿ Tewerkstelling bij een stabiele en gevestigde speler in de consultancywereld

Interesse?

Stuur dan snel je CV door naar [jobs @logi-technic.be](mailto:jobs@logi-technic.be)



TEC IT is een onafhankelijk ICT-consultancybureau. Ruim 20 jaar zetten we IT-specialisten in.

Om onze marktpositie verder te ontwikkelen zoeken wij naar een ervaren Business Development Manager IT (m/v).